



集团第二届艺术节隆重举行

展示企业文化成果 践行文化惠民承诺



为喜迎中秋国庆节,庆祝扬子江药业集团建厂41周年,丰富集团广大职工、家属及周边群众的文化生活,全方位展示企业文化建设的成果,扬子江药业集团隆重举行第二届艺术节,唱响“文化惠民”主旋律。

陶冶情操 展示企业文化

九月下旬,扬子江药业集团第二届艺术节拉开帷幕。职工文化活动现场,一股强大的电流贯通了每个角落,干部职工齐上阵,各显神通,各施才艺。一时间,各部门、各车间、各宿舍,随时随地都看到职工苦练才艺的身影,都能听到阵阵悠扬的欢声笑语……

本届艺术节期间,集团相继举办了一系列职工喜闻乐见的比赛项目,包括:书画比赛、“我与扬子江同行”摄影比赛、书法比赛、“我与扬子江同行”征文比赛(包括职工和职工子女)、扬子江“好声音”比赛、“我爱我家”公文大赛和书画文化比赛、摄影比赛等,吸引了数百名内外线职工和职工家属踊跃参与。

这些比赛项目在不同的侧面展现了扬子江人的文化艺术素养。其中,“我与扬子江同行”征文通知下发后,很快收到集团内外线征文近150篇,经泰州市文联的专家评审,天津公司业务员陈兆祥饱含真挚情感撰写的《别样的“十年”》,获得了一等奖。数十位摄影爱好者,利用业余时间,用相机从不同的角度,记录下扬子江最美的景色。本次艺术节还首次把宿舍文化和车间文化列入评比范围,引导广大员工充分发挥智慧,共同营造一个良好的生活、工作环境,并分别评选产生出“最才艺”、“最温馨”、“最可爱”宿舍,在内外线开展友谊赛中,内线中层以上干部悉数参赛,与外线公司经理打起了擂台赛。在比赛中大家进一步加深了交流,切磋了技艺,赛出了水平、赛出了感情,赛出了友谊。

经过紧张激烈的比赛、客观公正的评选,各个比赛项目的获奖名次全部产生。集团对每个单项一、二、三等奖分别颁发3000元、2000元和1000元的奖金。全部获奖作品和评比结果于9月27日至29日在杏林广场进行了展出。

共享“文化大餐” 践行“文化惠民”

9月27日至29日,夜晚的杏林广场灯火璀璨,流光溢彩,气氛热闹非凡。“热烈庆祝建厂41周年”位于广场中央的巨电子屏烘托出喜庆热烈的气氛。作为本届艺术节的重要组成部分,三场广场文艺晚会更是吸引了上万名观众前来观看。

晚会由扬子江人自编自导的大合唱拉开帷幕。演出阵容强大,演出形式更有声有色,更有京韵、京剧、杂技、音诗画、曲艺等。凌晨,春晚晓晓、阿宝、高原红、朱明瑛、田娃、黄龄、乌兰托娅、蒋大为等众多明星的到场,让节目精彩纷呈,高潮迭起,场下观众欢呼声一浪高过一浪。晚会中还特意穿插了扬子江人自创自演的节目,如大合唱、“扬子江好声音”获奖歌曲串烧、音诗画“我心中的扬子江”等,扬子江文化元素博得阵阵喝彩,让广大职工和周边百姓在家门口欣赏到了一台高水平的文艺晚会,度过了一个欢乐祥和的节日。

本届艺术节的成功举办,既为广大干部职工搭建一个展现聪明才智、丰富文化生活的平台,同时让广大职工和周边群众共同欣赏到三场高水平的“文化大餐”,满足了精神文化需求。正如徐闻董事长所言:“举办扬子江艺术节主要是为职工考虑,为职工家属考虑,为周边群众考虑。集团希望通过此举进一步发掘和培养广大职工的艺术兴趣爱好,吸引职工家属积极参与到企业文化建设中来,让周边百姓感受扬子江的文化,增进对扬子江的了解和信任,使企业发展为民、文化惠民的宗旨落到实处。”

李江



下,中华医学会与扬子江药业集团战略合作签约仪式在杏举行。根据协议,从2012年至2016年五年间,扬子江药业将每年出资100万元继续支持中华医学科技奖的评选。卫生部部长、中华医学学会会长陈竺,中华医学学会副会长兼秘书长刘雁飞、扬子江药业集团董事长徐闻出席签约仪式。

由扬子江药业集团独家支持、中华医学学会主办的中华医学科技奖,自2000年设立至今已走过11个年头。11年来,扬子江药业独家资助中华医学科技奖的评选,11年共获评859项医学科技成果。其中,有101个获奖项目获得国家自然科学奖、技术发明奖及科技进步奖。在扬子江药业的大力支持和推动下,中华医学科技奖已成为我国医药卫生行业最具权威和影响力的科技奖,并得以快速普及、推广和应用,造福于人民的生命健康。

作为中华医学科技奖的坚定支持者,扬子江药业倾情奉献于祖国医药卫生事业,该集团始终秉承“求索进取,护佑众生”的企业理念,践行“创新为民,高质惠民”的发展宗旨,努力向社会提供优质药品和健康服务。

2009年、2010年扬子江药业连续两年排名全国医药工业百强榜首位,连续八年蝉联中国医药行业QC成果一等奖总数第一名。集团有2个产品获得国家科技进步二等奖,20多个产品质量达到美国、英国等发达国家药典标准,并被国家食品药品监督管理局指定为实训基地,集团顺利通过欧盟GMP认证,首批产品出口国际市场。

在独家资助中华医学科技奖的同时,扬子江药业还捐助“吴阶平医学奖”、“中国医师奖”等评选。此外,扬子江药业还大力支持中华医学会、中华中医药学会、中国药学会、中国医师协会、中华医院管理学会、吴阶平医学基金会、中国医药质量管理学会等开展各学术活动,并在各省市区医学学会和高校中资助设立一些奖项,为行业 and 高校科技人才培养承担更多的社会责任。据不完全统计,扬子江药业已累计为祖国医药卫生事业捐助资金逾亿元。

陈竺部长在致辞中对扬子江药业集团多年来资助中华医学科技奖表示衷心的感谢。陈部长指出,在徐闻董事长的领导下,扬子江药业集团坚持“高质惠民,创新为民”的宗旨,成长为民族医药工业的一面旗帜,用高质量的药品满足广大人民群众的用药需求,教育百姓生命健康,显示了很强的社会责任感。

中华医学学会副会长兼秘书长刘雁飞在致辞中高度评价了扬子江药业集团对中国医学科技进步事业的无私奉献。他说,在11年的中华医学科技奖评选过程中能有这么多医学科技成果不断涌现,离不开扬子江药业集团多年来始终如一的支持和无私奉献,扬子江药业集团这种持续持久的公益之举,彰显出一个优秀民族制药企业应有的社会责任,这也是多年来中华医学学会和扬子江药业集团保持坚定合作关系的基石。

刘副会长希望通过此次具有深远意义的合作,中华医学与扬子江药业集团能够面向未来,深化合作,优势互补,共同为促进祖国医学科技事业的繁荣发展,为振兴民族医药产业、造福人民群众健康做出更大的贡献。也希望未来能够更多像扬子江药业集团这样的企业,积极投身社会公益事业,支持民族自主创新科技,与中华医学学会一起共同推动我国卫生事业的发展。

扬子江药业集团董事长徐闻表示,支持祖国医药卫生事业,扬子江药业义无旁贷。扬子江药业将以新一轮战略签约为契机,进一步加强与中华医学学会的合作与交流,一如既往地鼎力支持祖国医学科技进步,恪守“一民族制药企业应有的社会责任,践行扬子江产业报国,服务社会的承诺。”

(正义春 刘良鸥 王 娟)



我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

别样的“十年”

转念到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候

我与扬子江同行 征文获奖作品选登

让我把时光倒回30年。从教10年,因幼子溺水夭折而弃教从工;从工十年,得贵人相助而弃工从商;在39岁的那一年我“下海”了,不,“我找江”了,我投身到扬子江风云变幻的销售大潮中来了。一找就是十年,而这十年别有一番滋味……

2003年8月,我“受命于危难之际”,来到了受“非典”重创的天津市。

当时的我,家境贫寒,东拼西凑凑齐了上市的钱,开始了我的“北漂”。

为节省开支,租住了5层的筒子楼,买了一个70多平的“飞鸽”自行车,这辆自行车便宜多了,更重要的是它不起眼,贼不会惦记,在哪里都比较安全。

“小”鸽洗刷一新,载着我上路了。

刚到市场,一头雾水,大脑一片空白,我极力理清思路,深入医院,开始了认真细致的普探摸底工作。到市场的第一个中秋节我没有回家,“十一”这一天支出左旋36岁,我欣喜若狂,这是零的突破,也是破水之旅。为表示感谢,我骑着“飞鸽”驮着两箱水果,驱车5公里登门拜访客户。“小陈,别客气,慢慢来,我会帮你的!”一席话,让我忘却了孤寂和疲惫,回家的“飞鸽”真的飞起来了,心中充满了喜悦!

“小”飞“带”我走街串巷,日以继夜,不停地穿梭在宿舍、医院、客户之间,那个时候,“飞”与我朝夕相处,俨然我的“老伴”。

记得有一天,妇科一专家已逾花甲,膝下无子,不幸得病卧床不起,想请贴身一人照顾,她感念,嘱咐我去买了母鸡,手执脚绳张罗了几个小时,终于做好了汤,品尝自己的劳动成果还有点沾沾自喜。我把鸡汤精心装进保温袋,外面裹着雪花,小心翼翼地骑着车,雾气吞没了我的脸。

转眼到了2006年的暑假,妻子来津,想给我买辆电动车,我真舍不得,到市场4年来,我没有带一分钱回家,都是靠妻子支撑着这个家,市场刚有转电机,省省吧,还是凑自行车吧!

正在踌躇之时,我获得了有史以来的第一笔奖金2000元。在第一时间以胜利的喜悦告诉我妻子,孩子即将开学,学费有着了落。可妻子执意要买一辆电动车。我只好凑命,选了一辆天津“富士达”电动车,梦想能够踏上致富之路!

同事小张“富士”起了个名字——“小毛驴”,同时戏称他的主人“毛驴哥”,呵!

绿色环境的“小毛驴”,给“毛驴哥”的生活工作带来了方便,也成了生死与共的战友。

一次,我乘坐轿车去,“小毛驴”满脸礼品呼呼而来,穿在繁华拥挤的街头,游刀有余得心应手,小汽车还还要呢!

返家,主客尽欢,饕餮交陪,酒意已浓,握手言欢。

转念间,我忽然想起,我依然热泪盈眶,您是一片君子之心,助他人之美!正当此际,我可歌!因为我已是山西人,每当回到扬子江总部,就踉踉跄跄了,可能注意到了这些,主动电话邀请我住到你们家,吃住在你们家,可谁知道一住就是3个月!

2008年7月,我来到扬子江,因随后的一面之缘,同年十月,我感到您走进辽宁公司,并开始担任一个“没有角色”的角色,至少我当时是这样认为的。在接下来的那一年中,我各方面的同事都有所涉猎,但更多的是跟着您学习实践,所以我姑且称自己为助理吧!对于一个刚步入社会的大学生,脸上还充满稚嫩确实,我的社会经验近乎为零,感谢您有您,我的角色越来越清晰,人生定位越来越明确,整整一年后,我拥有了自己的事业,开始了自己的事业人生。所以我想,您作为是事业上上的成功者,所以我得称您化到了自发、事后即您已在市场上摸爬滚打,苦心经营的时候,我也是一个人在战斗,您循循善诱、谆谆教诲,在我最困难的时候



